

Innowacje w procesach sprzedaży

- Specjalność - studia I stopnia

Kierunek: Marketing i sprzedaż

Hybrydowe Rekrutacja zakończona Studia licencjackie

Czego nauczysz się, wybierając tę specjalność?

- Poznasz instrumenty i techniki merchandisingowe oraz dowiesz się, w jaki sposób 😊wspierać działania marketingowe.
- Pogłębisz wiedzę na temat metod projektowania produktów i usług.
- Zrozumiesz rolę instrumentów marketingowych w działaniu na rzecz aktywizacji sprzedaży.
- Poznasz istotę, strukturę i hierarchię rozwoju przedsiębiorstw handlowych.
- Rozróżnisz typy klientów i z łatwością dostosujesz formę i treść komunikacji do ich potrzeb.
- Poznasz i zastosujesz w praktyce techniki komunikacji werbalnej i niewerbalnej.
- Poznasz i efektywnie wykorzystasz podstawowe instrumenty marketingu mix.
- Dowiesz się, jakie elementy i funkcje układu nerwowego człowieka są zaangażowane w proces podejmowania decyzji zakupowych.
- Nauczymy Cię, jak wykorzystać narzędzia marketingowe, 😊do prowadzenia skutecznej sprzedaży. 😊
- Zdobędziesz 😊umiejętność planowania i prowadzenia badań marketingowych.

Studia hybrydowe

- Zajęcia ćwiczeniowe zrealizujesz na uczelni, a wykłady – online, na platformie MS Teams, w czasie których z wykładowcami i kolegami z grupy kontaktujesz się przez internet, w czasie rzeczywistym (synchronicznie). Dodatkowo skorzystasz z materiałów zamieszczanych na platformie Moodle, w dogodnym dla Ciebie czasie (asynchronicznie).
- Lektoraty oraz seminaria dyplomowe, które odbywają się w wybrane piątki (w godzinach popołudniowych i wieczornych), również są realizowane w formule zdalnej (online).

Co jeszcze powinieneś wiedzieć?

Rozwój technologii i zmiana w procesie myślowym nie pozostają bez wpływu na obowiązujące standardy w procesie

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między bydgoszcz a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

sprzedażowym. Wcześniej stosowane techniki przestają przynosić oczekiwane rezultaty. Należy znaleźć nowy – skuteczny – sposób na dotarcie do potencjalnych klientów. Z tego względu warto wiedzieć, jakie innowacje w sprzedaży zyskują obecnie na znaczeniu.

- Według Harvard Business Review ponad 90% sprzedawców uważa, że szybkość odpowiedzi na zapytania klientów jest kluczowa dla sukcesu sprzedażowego.
- Według Forbes ponad 60% klientów uważa, że indywidualne podejście do ich potrzeb jest kluczowe dla udanej sprzedaży.
- Według Salesforce ponad 70% klientów uważa, że dostarczenie spersonalizowanej treści jest kluczowe dla budowania relacji z klientami.
- Według HubSpot ponad 70% klientów uważa, że pozytywne doświadczenie z obsługą klienta wpływa na ich decyzję zakupową.
- Według Salesforce ponad 80% klientów uważa, że doświadczenie klienta jest równie ważne jak sam produkt.

Praca dla Ciebie

- specjalist(k)a w dziale sprzedaży firmy produkcyjnej, usługowej lub handlowej
- specjalist(k)a ds. marketingu i handlu
- menedżer/ka marketingu
- specjalist(k)a w agencjach kreatywnych współpracujących z sektorem innowacyjnych technologii
- specjalist(k)a ds. sprzedaży
- specjalist(k)a ds. kluczowych klientów (key account manager)
- doradca/czyni klienta
- doradca/czyni ds. wizerunku



Program studiów

Program studiów obejmuje przedmioty kierunkowe, realizowane przez wszystkich studentów oraz przedmioty specjalnościowe indywidualnie dobrane do poszczególnych specjalności, które możesz wybrać.

Przedmioty realizowane w ramach specjalności:

- struktury i strategię w handlu
- merchandising
- design thinking
- obsługa klienta – relacje
- zarządzanie ceną i dystrybucją

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między bydgoszcz a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

- planowanie i analizy marketingowe
- neuromarketing.

Ceny dla kandydatów

Czesne równe

Wybierając ten system płatności, cena katalogowa przez cały okres studiów będzie taka sama. Jeśli zapisujesz się wcześniej i korzystasz z promocji, to przysługującą Ci zniżkę rozliczamy w I roku studiów, więc czesne będzie wtedy niższe, niż na roku II i III.

Czesne stopniowane

Płacisz niższe raty na pierwszym roku. W ciągu następnych lat opłata stopniowo wzrasta. Jeśli zapisujesz się wcześniej i korzystasz z promocji, to przysługującą Ci zniżkę rozliczamy w I roku studiów.

Stypendia i dodatkowe zniżki

Pamiętaj także, że na Uniwersytecie WSB Merito Bydgoszcz możesz ubiegać się zarówno o takie same stypendia, jakie otrzymują studenci uczelni publicznych, jak również unikalne dla studentów Uniwersytetu WSB Merito Bydgoszcz, które fundujemy ze środków własnych uniwersytetu. To sposób na realne obniżenie czesnego.

[Sprawdź, z jakich stypendiów i dodatkowych zniżek możesz skorzystać.](#)

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stopniowane

Rok nauki	Czesne
-----------	--------



1 rata	1 rok	4950 zł
	2 rok	6250 zł
	3 rok	7450 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2475 zł
	2 rok	3125 zł
	3 rok	3725 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	495 zł
	2 rok	625 zł
	3 rok	745 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	433 zł
	2 rok	541 zł
	3 rok	745 zł (10 rat)

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	6050 zł
	2 rok	6050 zł
	3 rok	6050 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	3025 zł
	2 rok	3025 zł
	3 rok	3025 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	605 zł
	2 rok	605 zł
	3 rok	605 zł

Rok nauki	Czesne
-----------	--------



12 rat	1 rok	525 zł
	2 rok	525 zł
	3 rok	605 zł (10 rat)

Ceny dla absolwentów WSB i WSB Merito

Czesne równe

Wybierając ten system płatności, cena katalogowa przez cały okres studiów będzie taka sama. Jeśli zapisujesz się wcześniej i korzystasz z promocji, to przysługującą Ci zniżkę rozliczamy w I roku studiów, więc czesne będzie wtedy niższe, niż na roku II i III.

Czesne stopniowane

Płacisz niższe raty na pierwszym roku. W ciągu następnych lat opłata stopniowo wzrasta. Jeśli zapisujesz się wcześniej i korzystasz z promocji, to przysługującą Ci zniżkę rozliczamy w I roku studiów.

Stypendia i dodatkowe zniżki

Pamiętaj także, że na Uniwersytecie WSB Merito Bydgoszcz możesz ubiegać się zarówno o takie same stypendia, jakie otrzymują studenci uczelni publicznych, jak również unikalne dla studentów Uniwersytetu WSB Merito Bydgoszcz, które fundujemy ze środków własnych uniwersytetu. To sposób na realne obniżenie czesnego.

[Sprawdź, z jakich stypendiów i dodatkowych zniżek możesz skorzystać.](#)

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stopniowane

Rok nauki	Czesne
-----------	--------



1 rata	1 rok	4950 zł
	2 rok	6250 zł
	3 rok	7450 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2475 zł
	2 rok	3125 zł
	3 rok	3725 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	495 zł
	2 rok	625 zł
	3 rok	745 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	433 zł
	2 rok	541 zł
	3 rok	745 zł (10 rat)

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	6050 zł
	2 rok	6050 zł
	3 rok	6050 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	3025 zł
	2 rok	3025 zł
	3 rok	3025 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	605 zł
	2 rok	605 zł
	3 rok	605 zł

Rok nauki	Czesne



12 rat	1 rok	525 zł
	2 rok	525 zł
	3 rok	605 zł (10 rat)

Ceny dla kandydatów z zagranicy

Czesne równe

Wybierając ten system płatności, cena katalogowa przez cały okres studiów będzie taka sama. Jeśli zapisujesz się wcześniej i korzystasz z promocji, to przysługującą Ci zniżkę rozliczamy w I roku studiów, więc czesne będzie wtedy niższe, niż na roku II i III.

Czesne stopniowane

Płacisz niższe raty na pierwszym roku. W ciągu następnych lat opłata stopniowo wzrasta. Jeśli zapisujesz się wcześniej i korzystasz z promocji, to przysługującą Ci zniżkę rozliczamy w I roku studiów.

Opłata rekrutacyjna

Opłata rekrutacyjna - kandydatów z zagranicy, niestudujących na zasadach dotyczących obywateli polskich, obowiązuje bezzwrotna opłata rekrutacyjna w wysokości 400 zł.

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stopniowane

Rok nauki	Czesne
-----------	--------



1 rata	1 rok	4950 zł
	2 rok	6250 zł
	3 rok	7450 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2475 zł
	2 rok	3125 zł
	3 rok	3725 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	495 zł
	2 rok	625 zł
	3 rok	745 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	433 zł
	2 rok	541 zł
	3 rok	745 zł (10 rat)

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	6050 zł
	2 rok	6050 zł
	3 rok	6050 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	3025 zł
	2 rok	3025 zł
	3 rok	3025 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	605 zł
	2 rok	605 zł
	3 rok	605 zł

Rok nauki	Czesne



12 rat	1 rok	525 zł
	2 rok	525 zł
	3 rok	605 zł (10 rat)