

Negocjacje i mediacje w biznesie

- Specjalność - studia I stopnia

Kierunek: Psychologia w biznesie

Hybrydowe OD PAŹDZIERNIKA Studia licencjackie

Czego nauczysz się, wybierając tę specjalność?

- Poznasz różnorodne techniki negocjacyjne, takie jak analiza interesów, tworzenie wartości, zarządzanie emocjami oraz rozwiązywanie konfliktów.
- Zdobędziesz wiedzę na temat procesów mediacji, etapów mediacji oraz umiejętności efektywnego prowadzenia mediacji w kontekście biznesowym. Będziesz się również uczyć, jak wspierać strony konfliktu w znalezieniu satysfakcjonującego dla nich rozwiązania.
- Rozwiniesz umiejętności skutecznej komunikacji interpersonalnej, w tym słuchania aktywnego, zadawania skutecznych pytań oraz wyrażania siebie w sposób klarowny i przekonujący. Komunikacja interpersonalna odgrywa kluczową rolę zarówno w negocjacjach, jak i mediacjach.
- Zapoznasz się z podstawami psychologii konfliktu, mechanizmami powstawania konfliktów oraz strategiami radzenia sobie z nimi. Zrozumienie psychologicznych aspektów konfliktu pozwoli ci lepiej rozpoznawać jego przyczyny i skuteczniej zarządzać sytuacjami konfliktowymi.
- Przyjrzyj się etycznym i profesjonalnym normom w kontekście negocjacji i mediacji w biznesie. Nauczysz się stosować zasady etyki oraz przestrzegać standardów zawodowych w praktyce negocjacyjnej i mediacyjnej.
- Rozwiniesz umiejętność analizy sytuacji, identyfikacji problemów oraz tworzenia kreatywnych rozwiązań biznesowych. Negocjacje i mediacje często wymagają znajomości strategii rozwiązywania problemów, dlatego też będziesz trenować tę umiejętność w praktyce.

Studia hybrydowe

- Zajęcia ćwiczeniowe zrealizujesz na uczelni, a wykłady – online, na platformie MS Teams, w czasie których z wykładowcami i kolegami z grupy kontaktujesz się przez internet, w czasie rzeczywistym (synchronicznie). Dodatkowo skorzystasz z materiałów zamieszczanych na platformie Moodle, w dogodnym dla Ciebie czasie (asynchronicznie).
- Lektoraty oraz seminaria dyplomowe, które odbywają się w wybrane piątki (w godzinach popołudniowych i wieczornych), również są realizowane w formule zdalnej (online).

Co jeszcze powinieneś wiedzieć?

Certyfikat uprawniający do wpisu na listę mediatorów

Na tej specjalności odbędziesz kurs z mediacji. Ukończenie go z wynikiem pozytywnym upoważnia do wpisu na listę mediatorów stałych prowadzoną przy prezesie sądu okręgowego, przy spełnieniu pozostałych kryteriów zawartych w obowiązujących przepisach prawa. Jeśli wybierzesz inną specjalność, również istnieje możliwość zdobycia certyfikatu mediatora w ramach kół naukowych: Mediacji i Negocjacji na Wydziale w Bydgoszczy pod opieką mgr Agnieszki Abramczyk oraz Psychologii Praktycznej na Uniwersytecie WSB Merito w Toruniu pod kierunkiem mgr Ireny Paczkowskiej.

Praca dla Ciebie:

- negocjator biznesowy
- mediator biznesowy
- specjalista w działach HR i kadr
- doradca/czyni ds. negocjacji i mediacji
- konsultant/ka ds. zarządzania konfliktami
- specjalista/ka ds. relacji międzynarodowych
- przedstawiciel/ka handlowa



Opinie

"

"Nieprawidłowe podejście do konfliktu generuje dla przedsiębiorców wiele kosztów: absencje, spadek produktywności, utrata relacji itd. Właściwe podejście do konfliktów wymaga znajomości rządzących nimi mechanizmów oraz wykorzystania metod ich rozwiązywania. Osobiście rekomenduję stosowanie negocjacji i mediacji. Moim zdaniem, ich znajomość zwiększa szanse na konstruktywne podejście do sytuacji konfliktowych, a tym samym budowanie właściwej pozycji rynkowej oraz na skuteczną realizację celów biznesowych."

"

mgr Irena Paczkowska

opiekun specjalności

Program studiów

Program studiów obejmuje przedmioty kierunkowe, realizowane przez wszystkich studentów oraz przedmioty specjalnościowe indywidualnie dobrane do poszczególnych specjalności, które możesz wybrać.

Wybrane przedmioty specjalnościowe:

- psychologia komunikacji interpersonalnej
- podstawy wiedzy psychologicznej o konfliktach
- mediacje jako metoda rozwiązywania konfliktów
- elementy teorii negocjacji
- organizacyjne i prawne aspekty prowadzenia mediacji
- trening umiejętności mediacyjnych i negocjacyjnych.

Special promotion for candidates.

Nie czekaj, zapisz się online. Pierwsi korzystają najczęściej!

Zapisując się do 29 listopada, zyskujesz:

- **400 zł dzięki zniżce w czesnym**, która na studiach I stopnia rozliczana jest na pierwszym roku studiów, obniżając proporcjonalnie każdą kolejną ratę czesnego.
- Dodatkowo jesteś zwolniony(-na) z opłaty wpisowej w wysokości 85 zł.

do 29 listopada
czesne już od
345 zł ~~379 zł~~ zł
miesięcznie

Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 345 zł/mies.