

# Menadżer sprzedaży

- Kierunek - studia podyplomowe dla SUM z SP

## Opis kierunku

Studia podyplomowe na kierunku **menadżer sprzedaży** są dedykowane wszystkim osobom już pracującym w działach sprzedaży lub planującymi zajmować się w przyszłości bezpośrednią pracą z klientami. Pozwolą zdobyć **wiedzę i praktyczne umiejętności w zakresie zarządzania sprzedażą**.

Zajęcia na studiach podyplomowych odbywają się przez 4 semestry równolegle do zajęć realizowanych w ramach wybranego kierunku studiów magisterskich. Spotkania odbywają się w małych grupach i mają charakter praktyczny oraz warsztatowy.

## Program studiów

Program studiów podyplomowych na kierunku **menadżer sprzedaży**

### Program kierunku:

- Psychologia sprzedaży
- Osobowość w komunikacji w zarządzaniu ludźmi i sprzedaży
- Efektywna komunikacja z klientem
- Budowanie świadomości biznesowej
- Negocjacje biznesowe
- Wprowadzanie nowego produktu na rynek
- Trening menedżerski

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między bydgoszcz a studentem zawierana jest w formie pisemnej.