

# Psychologia sprzedaży

- Specjalność - studia II stopnia

**Kierunek: Marketing i sprzedaż**

Hybrydowe OD MARCA Studia magisterskie

## Czego nauczysz się wybierając tę specjalność?

Zdobędziesz wiedzę z zakresu psychologicznych mechanizmów regulujących zachowania człowieka oraz będziesz potrafił interpretować zachowania jednostek oraz przewidywać zachowania konsumentów dóbr i usług.

Będzie umiał wykorzystać naukowe osiągnięcia psychologii w praktyce, w sprzedaży.

Zdobędziesz pogłębioną wiedzę i umiejętności w zakresie zarządzania sprzedażą oraz psychologii zachowań konsumenckich. W trakcie studiów poznasz techniki sprzedaży. Po ukończeniu studiów będzie znać proces i zasady negocjacji, będziesz również potrafił przygotować się do negocjacji biznesowych.

## Praca dla Ciebie:

Po ukończeniu tej specjalności możesz podjąć pracę m.in. jako menedżer zespołów sprzedażowych, konsultant ds. sprzedaży, ale również, jako konsultant ds. negocjacji biznesowych.



## Program studiów

Przedmioty specjalnościowe (realizowane od II semestru studiów):

- Trening praktycznych umiejętności negocjatora
- Współczesne techniki i kanały sprzedaży
- Planowanie i strategia sprzedaży
- Psychologiczne aspekty prezentacji handlowych
- Psychologia relacji w sprzedaży

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między chorzow a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

- Wywieranie wpływu i perswazja w sprzedaży
- Trening odporności psychicznej i radzenia sobie ze stresem
- Trening krytycznego myślenia i asertywności

Oraz przedmioty podstawowe i kierunkowe obowiązujące wszystkich studentów kierunku Marketing i Sprzedaż.

## Wykładowcy

### Prof. nadzw. dr hab. Magdalena Kraczkla

Psycholog Biznesu i Zdrowia w SMG/KRC Poland HR, certyfikowany Trener i Coach, licencjonowany Konsultant Odporności Psychicznej MTQ48 i MTQ48 SPORT oraz wykładowca studiów podyplomowych i MBA. Od ponad 20 lat zajmuje się rozwojem potencjału ludzi. Prowadzi szkolenia i konsultacje dla firm z zakresu HR, zarządzania stresem i budowania odporności psychicznej. Uczy jak wzmacniać siłę psychiczną pracowników. Zajmuje się diagnostyką stresu zawodowego i wypalenia zawodowego oraz osobistego potencjału osobowościowego. Specjalizuje się w diagnozie odporności psychicznej, określaniu kierunków rozwoju osobistej siły psychicznej i udzielaniu wsparcia w tym wyzwaniu. Realizuje sesje coachingowo-mentoringowe dla klientów biznesowych i prywatnych.

### dr Iwona Napłoszek-Szopa

Od 2003 roku jest związana z katowicką firmą szkoleniową Exbis, która prowadzi warsztaty edukacyjne dla firm. Swoje doświadczenie biznesowe zdobywała jako koordynator, trener, przedsiębiorca, a obecnie partner zarządzający. W WSB jest wykładowcą na kierunku Psychologia w biznesie, gdzie prowadzi zajęcia z zakresu negocjacji. Do jej zainteresowań zawodowych należy edukacja osób dorosłych, a w szczególności w zakresie negocjacji, zarządzaniem oraz efektywnością osobistą.

### Special promotion for candidates.

Nie czekaj, załóż Konto Kandydata i zapisz się online na studia.

#### Zapisując się do 2 stycznia, zyskujesz:

- **800 zł dzięki zniżce w czesnym**, która na studiach II stopnia i II stopnia z podyplomowymi rozliczana jest przez cały okres studiów, obniżając proporcjonalnie każdą kolejną ratę czesnego.
- Dodatkowo jesteś zwolniony(-na) z opłaty wpisowej w wysokości 85 zł.

do 2 stycznia  
czesne już od  
**396 zł** ~~430 zł~~ zł  
miesięcznie



**Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 430 zł**