

# Zarządzanie sprzedażą

- Specjalność - studia I stopnia

**Kierunek: Marketing i sprzedaż**

Online OD MARCA Studia licencjackie

## Czego nauczysz się wybierając tę specjalność?

- Poznasz strategię i techniki sprzedaży w formie tradycyjnej i e-commerce;
- Nauczysz się zarządzania zespołami sprzedażowymi;
- Opanujesz techniki psychologii sprzedaży i wywierania wpływu;
- Zdobędziesz wiedzę na temat aspektów prawnych w handlu;
- Dowiesz się, jak projektować platformy e-sprzedażowe;
- Nabędziesz umiejętność wykorzystywania social media w efektywnej sprzedaży;
- Grając w gry strategiczne zasmakujesz prawdziwej rywalizacji rynkowej.

## Praca dla Ciebie

- dyrektor handlowy
- lider zespołu sprzedażowego
- zarządzający e-sklepem
- menedżer produktu
- doradca klienta
- specjalista ds. sprzedaży



## Program studiów

**Przedmioty specjalnościowe (realizowane od II roku studiów):**

### studia online

- Plany sprzedażowe
- Merchandising
- E-commerce

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między chorzow a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

- Social media marketing
- Aspekty prawne w handlu
- Wywieranie wpływu i psychomanipulacja
- Zarządzanie zespołem sprzedażowym
- Projektowanie i optymalizacja platform e-sprzedażowych
- REVAS

Oraz przedmioty podstawowe i kierunkowe obowiązujące wszystkich studentów kierunku Marketing i sprzedaż online.

## Wykładowcy

### **mgr Agnieszka Dudek**

Swoje doświadczenie zdobywała w trakcie licznych praktykach w działach prawnych jednostek samorządu terytorialnego oraz w prokuraturze. W ramach pracy w kancelarii radców prawnych przez kilka lat wspierała obsługę prawną dużej spółki z branży górniczej. Posiada kilkuletnie doświadczenie w sprawach dotyczących ochrony praw konsumentów, zwłaszcza w sporach z bankami w zakresie kredytów indeksowanych i denominowanych do waluty obcej, oraz innymi instytucjami finansowymi np. w sprawach dot. obligacji GetBack, czy ubezpieczycielami, w szczególności w zakresie roszczeń z umów ubezpieczenia z UFK.

Zawodowo interesuje się takimi zagadnieniami jak: prawo cywilne, prawo finansowe oraz prawo UE, ze szczególnym uwzględnieniem ochrony praw konsumentów.

### **mgr Marta Zembik**

Wieloletnia wykładowczyni akademicka. Jej zainteresowania naukowe koncentrują się wokół marketingu oraz wykorzystania nowych mediów w działalności przedsiębiorstw. W pracy akademickiej wykorzystuje wiedzę praktyczną zdobytą na przestrzeni 13 lat prowadzenia własnej działalności gospodarczej. Autorka kilkunastu publikacji naukowych oraz kierowniczka projektu badawczego Narodowego Centrum Nauki.

## Partnerzy kierunku

mediamass.

MEDIAFEED.

HILTI



M CENTRUM ROZWOJU  
SZKÓŁ WYŻSZYCH MERITO

APAGROUP

### **Special promotion for candidates.**

Nie czekaj, załóż Konto Kandydata i zapisz się online na studia.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między chorzow a studentem zawierana jest w formie pisemnej.



**Zapisując się do 30 stycznia, zyskujesz:**

- **800 zł dzięki niższe w czesnym**, która na studiach I stopnia rozliczana jest na pierwszym roku studiów, obniżając proporcjonalnie każdą kolejną ratę czesnego.
- Dodatkowo jesteś zwolniony(-na) z opłaty wpisowej w wysokości 85 zł.

do 30 stycznia  
czesne już od  
**358 zł** ~~425 zł~~ zł  
miesięcznie