

Menedżer sprzedaży

- Specjalność - studia I stopnia

Kierunek: Marketing i sprzedaż

Tradycyjne Hybrydowe **OD PAŹDZIERNIKA** Studia licencjackie

Czego nauczysz się, wybierając tę specjalność?

Zdobędziesz umiejętności przywódcze i zarządcze, które umożliwią Ci skuteczne kierowanie zespołem sprzedażowym oraz osiągnięcie celów biznesowych. Poznasz techniki motywowania zespołu oraz strategie sprzedażowe, co pozwoli Ci efektywnie rozwijać działania sprzedażowe i zwiększać zyski firmy.

Co powinieneś jeszcze wiedzieć?

Na zajęciach stosujemy aktywne formy nauczania, m.in.: gry symulacyjne, administrowanie symulacjami sprzedażowymi oraz sklepami tradycyjnymi i internetowymi.

Praca dla Ciebie:

Po ukończeniu studiów, możesz pracować jako:

key account Manager,

business development manager,



sales operations manager,

e-commerce manager,

regional sales manager.

Program studiów

Przedmioty specjalnościowe:

Organizacja działu sprzedaży,
Zarządzanie sprzedażą i relacjami,
Techniki sprzedaży,
Zarządzanie zespołem sprzedażowym,
Merchandising,
Budowanie ofert sprzedażowych - warsztaty

Special promotion for candidates.

Nie czekaj, zapisz się online. Pierwsi korzystają najwięcej!

Zapisując się do 17 lipca, zyskujesz:

800 zł dzięki zniżce w czesnym, która jest rozliczana na pierwszym roku studiów, obniżając proporcjonalnie każdą kolejną opłatę czesnego.

Dodatkowo jesteś zwolniony(-na) z opłaty wpisowej w wysokości **85 zł**.

Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 363 zł

do 17 lipca
czesne już od
363 zł ~~430 zł~~
miesięcznie!