

Psychologia w biznesie

- Kierunek - studia I stopnia

Hybrydowe **OD PAŹDZIERNIKA** Studia licencjackie

Co zyskujesz studiując psychologię w biznesie na Uniwersytecie WSB Merito?

Studia na tym kierunku możesz realizować w jednej z dwóch form: niestacjonarnej lub stacjonarnej.

W formie niestacjonarnej z wykładowcą oraz koleżankami i kolegami z grupy spotykasz się zdalnie lub w salach wykładowych, na zajęciach prowadzonych w weekendy. Podczas trzech ostatnich semestrów realizujesz seminaria dyplomowe, których formę i termin realizacji promotor ustali po pierwszym spotkaniu z grupą

W formie stacjonarnej z wykładowcą oraz koleżankami i kolegami z grupy spotykasz się zdalnie lub w salach wykładowych, na zajęciach prowadzonych w ciągu tygodnia - zwyczajowo są to 3 lub 4 dni w tygodniu.

Studia na tym kierunku realizujesz **w sposób hybrydowy:**

zdalnie (uczestnicząc w zajęciach online na platformie MS Teams oraz przyswajając wiedzę samodzielnie, przy pomocy materiałów zamieszczonych na platformie Moodle),
lub **w salach wykładowych.**

W czasie jednego dnia odbywają się tylko zajęcia online albo tylko zajęcia na uczelni.

Zapoznaj się również z kierunkiem **psychologia** na **studiach jednolitych magisterskich.**

PSYCHOLOGIA - STUDIA JEDNOLITE MAGISTERSKIE

Dziś nowoczesny menedżer to lider, który efektywnie kieruje pracownikami, świadomy procesów psychologicznych wpływających na efektywność pracy i zadowolenie z niej. Dzięki wiedzy i umiejętnościom z zakresu psychologii, będziesz mógł nie tylko lepiej zrozumieć innych, ale również działać w biznesie skutecznie i jednocześnie z satysfakcją dla siebie i dla tych, z którymi pracujesz.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczytem a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Podczas studiów spotkasz się ze znakomitymi wykładowcami – praktykami biznesu, coachami, trenerami, którzy na co dzień identyfikują potrzeby uczestników swoich warsztatów i szkoleń, by skutecznie wprowadzać w ich życiu i pracy zmiany. Zdobędziesz od nich nie tylko wiedzę i konkretne umiejętności, ale też będziesz mieć okazję obserwować ich podczas wspólnej pracy. Wizerunek i etyka w biznesie, podejmowanie decyzji, zachowania w organizacji w kontekście wiedzy z psychologii pozwolą poznać, jakie wymagania stawiane we współczesnych realiach biznesowych.

Co zyskujesz, studiując psychologię w biznesie na Uniwersytecie WSB Merito?

Podczas zajęć możesz korzystać z **gogli VR (wirtualnej rzeczywistości)**, na których zainstalowane zostały następujące symulacje: **diagnoza oraz reakcja na mobbing i inne zachowania niepożądane w miejscu pracy, techniki relaksacji i medytacji.**

Na studiach **zdobędziesz wiedzę, która pomoże Ci zostać ekspertem** w negocjacjach, tworzeniu metod wpływania na konsumentów, analizowaniu ich zachowań, konstruowaniu trafnych przekazów reklamowych, a także w zakresie psychologicznych aspektów zarządzania ludźmi i funkcjonowania pracowników w zespole i przedsiębiorstwie.

Zostaniesz specjalistą przygotowanym do budowania zgranych i zmotywowanych zespołów ludzi, pracujących dla osiągnięcia wspólnego celu, oraz zarządzania nimi.

Wykładowcy to doświadczeni menedżerowie – praktycy biznesu, trenerzy. To właśnie oni prowadzą zajęcia na przedmiotach specjalnościowych.

Partnerzy kierunku: Profi Biznes Group, PASJA Grupa Dobrych Trenerów, LSJ HR Group, Centrum Psychoterapii Synergia.

Po studiach możesz pracować jako:

coach, trener, mentor, negocjator lub mediator;

specjalista w działach zarządzania zasobami ludzkim, rozwoju organizacji, biurach karier i biurach zarządu;

menedżer zespołu lub menedżer projektu, konsultant ds. negocjacji biznesowych;

specjalista w działach sprzedaży i marketingu, agencjach reklamowych, konsultant ds. sprzedaży;

handlowiec lub kierownik działów handlowych, szkoleniowych firm i przedsiębiorstw;

doradca personalny, partner biznesowy w zakresie zarządzania zasobami ludzkimi, specjalista ds. rozwoju pracowników, specjalista ds. kluczowych klientów, specjalista ds. rekrutacji i selekcji pracowników.

Możesz również znaleźć zatrudnienie **we wszystkich rodzajach podmiotów gospodarczych**, takich jak: **instytucje publiczne** – szkoły; **urzędy** – doradztwo zawodowe, odpowiedzialność społeczna, budowanie wizerunku; **służby** – opieka zdrowotna, sądy, policja, więźnia, wojsko, **straż graniczna; organizacje posiadające kadrę menedżerską; organizacje posiadające dział zarządzania zasobami ludzkimi.**

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczytem a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Czego nauczysz się w trakcie studiów:

Zarządzać ludźmi i zespołami, w tym właściwie dobierać kadry.

Rozumieć wpływ mechanizmów psychologicznych na procesy związane z postrzeganiem interpersonalnym.

Wykorzystać mechanizmy wywierania wpływu, w tym do skutecznych negocjacji i mediacji.

Wykorzystać metody i techniki negocjacji stosowane powszechnie w biznesie i relacjach zawodowych, które pozwolą osiągać zakładane cele i przekazywać własne argumenty w sposób przekonujący innym do swoich racji.

Wykorzystywać procedury i zasady pozwalające **przeprowadzać profesjonalne i skuteczne mediacje biznesowe**.

Diagnostować i zapobiegać eskalacji konfliktów interpersonalnych, zespołowych i biznesowych oraz zarządzania konfliktami, gdy one już są widoczne i zakłócają działania na poziomie racjonalnym.

Motywować pracowników do zwiększania zaangażowania w wykonywanie zadań i podnoszenie satysfakcji z pracy.

Pozyskasz wiedzę i umiejętność z zakresu **komunikacji interpersonalnej i komunikacji w biznesie** co pozwoli zredukować bariery komunikacyjne utrudniające pracę pracowników, zespołów i całych organizacji.

Poszerzysz zakres kompetencji osobistych takich jak: asertywność, pewność siebie, autoprezentacja, wystąpienia publiczne, praca w zespole oraz umiejętność perswazji.

Dowiesz się o etycznych, prawnych i biznesowych aspektach rozwiązywania konfliktów, przeciwdziałania naruszeniom wobec pracowników w miejscu pracy.

Dowiesz się, jak działać w obszarze biznesu w międzykulturowym otoczeniu gospodarczym, z uwzględnieniem jego specyfiki i wyzwań.

Nauczysz się skutecznego wykorzystywania metod coachingowych w formie warsztatowej i pracy indywidualnej.

Nauczysz się zarządzania zespołami i integrowania ich, kształtowania procesów komunikacji.

Zdobędziesz kompetencje potrzebne, by stać się **inspirującym, charyzmatycznym liderem**, i by skutecznie dopasowywać styl przywództwa do wymogów sytuacji.



Współpraca z
partnerami kierunku



Zawód pożądaný na
rynku pracy

Zobacz specjalności na tym kierunku

Psychologia komunikacji, negocjacji i mediacji

Hybrydowe

od 423 zł 490-zł

Najniższa cena z ostatnich 30 dni:
423 zł

Psychologia marketingu i social media

Hybrydowe

od 423 zł 490-zł

Najniższa cena z ostatnich 30 dni:
423 zł

Psychologia menedżera

Hybrydowe

od 423 zł 490-zł

Najniższa cena z ostatnich 30 dni:
423 zł

Psychologia rozwoju osobistego

Hybrydowe

od 423 zł 490-zł

Najniższa cena z ostatnich 30 dni:
423 zł

Psychologia sprzedaży i marketingu

Hybrydowe

od 423 zł 490-zł

Najniższa cena z ostatnich 30 dni:
423 zł

Psychologia zarządzania zasobami ludzkimi

Hybrydowe

od 423 zł 490-zł

Najniższa cena z ostatnich 30 dni:
423 zł

Program studiów

Przedmioty kształcenia ogólnego:

Podstawy psychologii i psychologii kryzysu

Psychologia rozwoju człowieka

Komunikacja interpersonalna

Zachowania dewiacyjne w organizacji

Koncepcje psychologiczne człowieka

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczytem a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Emocje i motywacje

Kogniistyka

Wprowadzenie do socjologii

Wizerunek w biznesie

Podstawy ochrony własności intelektualnej

BHP

Psychologia społeczna

Psychologia osobowości i różnic indywidualnych

Metodologia badań psychologicznych

Grafika menedżerska i prezentacyjna

Podstawy zarządzania

Zachowania organizacyjne

Podstawy informatyki

Ekonomia behawioralna

Etyka w badaniach naukowych

Socjologia procesów ekonomicznych

Statystyka

Zarządzanie zasobami ludzkimi

Psychologiczne wywieranie wpływu

Metody efektywnego uczenia się

Język obcy

Metodyka projektu dyplomowego

Zarządzanie karierą

Psychologia pracy

Procesy poznawcze w podejmowaniu decyzji

Globalny rynek pracy

Etyka w biznesie

Psychologiczne aspekty zarządzania jakością

Podstawy marketingu

Cultural Differences

Psychoterapia indywidualna i grupowa

Networking - sieci społeczne w biznesie

Strategie zarządzania marketingowego

Design Thinking

Przedmioty specjalnościowe

Seminarium dyplomowe

Praktyki zawodowe

Wychowanie fizyczne – zajęcia fakultatywne.

Wykładowcy

mgr inż. Krzysztof Kowalski

Absolwent Wydziału Elektrycznego ZUT w Szczecinie. Ukończył również zarządzanie jakością i studia MBA oraz Strategic Leadership Academy w ICAN Institute. Swoje doświadczenie zdobywał pracując w Stoczni Szczecińskiej (1992-1998) jako kontroler jakości, a następnie w Sonion Polska (1998-2007) na stanowiskach takich jak: inżynier zapewnienia jakości, szef zapewnienia jakości, szef operacyjny oraz dyrektor operacyjny, a także w DGS Poland (2007-2017) na stanowisku dyrektora generalnego. Jest również właścicielem firmy doradczej, szkoleniowej i mentoringowej Krzysztof Kowalski Doradztwo. Rozpoczął pracę w obszarze jakości, po czym kontynuował ją w obszarze operacyjnym. Przez 10 lat zarządzał firmą DGS Poland (2200 pracowników). Specjalizował się w zarządzaniu produkcją i zarządzaniu organizacjami w Polsce i w Danii. Prywatnie interesuje się turystyką, jazdą na rowerze, czytaniem książek i filmem.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczecin a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

dr Sylwia Olszewska

Jako trener związana z Uniwersytetem WSB Merito w Poznaniu oraz w Szczecinie od 2009 r. Psycholog biznesu, trener, coach, terapeuta, doktorant UG. Absolwent uczelni: Uniwersytet im. Adama Mickiewicza w Poznaniu – mgr psychologii, Uniwersytet Kardynała Stefana Wyszyńskiego w Warszawie – mgr nauk o rodzinie. Ukończone szkolenia z zakresu: coachingu, zarządzania zasobami ludzkimi, zachowań asertywnych, skutecznych negocjacji w biznesie i wielu innych. Autor wielu publikacji. Trener szkoleniowiec psychologii biznesu.

prof. dr hab. Jan Nikołajew

Wykładowca na Uniwersytecie WSB Merito Szczecin na kierunku pedagogika. Autor wielu artykułów, czasopism, monografii, publikacji naukowych. Wykładał na Uniwersytecie Szczecińskim na kierunku: Socjologia. Rektor Wyższej Szkoły Humanistycznej Towarzystwa Wiedzy Powszechnej w Szczecinie, w latach 2000-2006. Ważniejsze publikacje: Badania socjologiczne nad ludźmi morza, Droga do zawodu marynarza, Społeczne problemy pracy na morzu, Zawód i praca w rybołówstwie dalekomorskim. Prof. dr hab. Absolwent Uniwersytetu Jagiellońskiego (seminarium Pawła Rybickiego). Doktorat (Promotor: Ryszard Dyoniziak) na podstawie własnych badań empirycznych: Społeczność dalekomorskiego statku rybackiego. Habilitacja na podstawie monografii. Zawód rybaka dalekomorskiego. Zainteresowania badawcze: socjologia gospodarcza, negocjacje i kierowanie kadrą, zastosowania technik badawczych.

mgr Anna Rosiak

Absolwentka kierunku pedagogika, o specjalności doradztwo zawodowe i pedagogika pracy w WSP TWP IM. J. Korczaka w Warszawie. Posiada certyfikat coacha ACC ICF, certyfikat coacha kryzysowego i coacha kryzysowego w biznesie. Specjalizuje się w coachingu, coachingu kryzysowym, prowadzi sesje indywidualne i spotkania dla młodzieży oraz dorosłych w obszarze radzenia sobie z kryzysami emocjonalnymi i nakreślenia ścieżki kariery edukacyjno-zawodowej. Bazuje na własnych doświadczeniach życiowych, zawodowych oraz przez lata zdobywanych kwalifikacjach, kompetencjach i umiejętnościach. Ukończyła studium o tematyce „Psychologii praktycznej” w Europejskim Instytucie Psychologii i Psychoterapii. Obecnie jest w trakcie zdobywania kwalifikacji w obszarze terapii systemowej. Wykładowca na Uniwersytecie Merito Szczecin na studiach I i II stopnia oraz opiekun merytoryczny kierunku „Psychologia kryzysu i interwencji kryzysowej”, którego jest współautorką. Absolwentka Międzynarodowej Akademii Marketingu i Zarządzania „Intercollege” w Moskwie oraz właścicielka firmy „Professional Coach”. W ramach współpracy z Fundacją Bio Autyzm w Szczecinie prowadzi spotkania wspierające rodziców, dzieci ze szczególnymi potrzebami, w sytuacjach trudnych, kryzysowych. Brała udział w projektach realizowanych dla rodziców, przez Stowarzyszenie na rzecz osób niepełnosprawnych „Most” w Gryfinie, podejmujących tematykę radzenia sobie z problemami życiowymi. Uczestniczka wielu szkoleń z zakresu rozwoju zawodowego i osobistego, programów radiowych i telewizyjnych, autorka artykułów dotyczących rozwoju ścieżki kariery edukacyjno-zawodowej, coachingu i interwencji kryzysowej. Ekspertka w obszarze psychologii praktycznej w Uniwersytecie Merito w Szczecinie.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między studentem a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Marek Gliwny

Specjalizuje się w praktycznym stosowaniu naukowej psychologii w biznesie. Ma za sobą wieloletnie doświadczenie w zarządzaniu w środowisku międzynarodowym. Jest dyplomowanym psychologiem i politologiem. Posiada tytuł MBA. Jako trener prowadzi projekty rozwojowe dla menedżerów i specjalistów z różnych branż (ponad 2000 godzin na sali szkoleniowej). Jest doświadczonym konsultantem w zakresie zarządzania sprzedażą, komunikacji i negocjacji, motywacji i zaangażowania oraz zmiany kultury organizacyjnej i poprawy zaangażowania pracowników. Uznawany za eksperta w zakresie rozwoju świadomości biznesowej (Business Acumen). Posiada uprawnienia i prowadzi diagnozę konstruktów psychologicznych oraz predyspozycji zawodowych w oparciu o uznane narzędzia Pracowni Testów Polskiego Towarzystwa Psychologicznego. Jako mentor i coach pomaga w rozwoju w oparciu o pracę na zasobach w nurcie psychologii pozytywnej oraz Terapii Akceptacji i Zaangażowania. Prowadzi blog, na którym dzieli się najnowszymi zdobyczami naukowej psychologii oraz rozprawia z mitami tzw. pop psychologii. Jest członkiem Polskiego Towarzystwa Psychologii Pozytywnej.

dr Andrzej Kokieli

Jest doktorem nauk humanistycznych. W pracy naukowej specjalizuje się w problematyce wartości mieszczących się w strukturze osobowości człowieka. Prowadzi zajęcia z Psychologii i Pedagogiki na Uniwersytecie WSB Merito Szczecin. Jest opiekunem merytorycznym Koła Naukowego Psychoterapii. Ukończył czteroletnią szkołę psychoterapii w Krakowskim Centrum Psychodynamicznym posiadającym akredytację Polskiego Towarzystwa Psychologicznego. Pracuje w nurcie psychodynamicznym opartym na psychoanalizie Zygmunta Freuda. Doświadczenie terapeutyczne potwierdza wieloletnia praktyka oraz staż kliniczny zrealizowany w V Oddziale Ogólnopsychiatrycznym z Pododdziałem Leczenia Zaburzeń Afektywnych szpitala „Zdroje”. Zajmuje się w szczególności diagnozą, interwencją kryzysową i psychoterapią ukierunkowaną na młodzież i osoby dorosłe. Realizowana praktyka podlega systematycznej superwizji zgodnie z zasadami obowiązującymi w pracy terapeutycznej.

mgr Robert Birnbach

Pomysłodawca i współautor narzędzia szkoleniowego MANAGERIOUS, które jest kwintesencją obserwacji zachowań i działań ludzi w realnym świecie biznesu oraz własnych doświadczeń zawodowych. Trener biznesu. Specjalista i praktyk w zakresie przedsiębiorczości i zarządzania kapitałem ludzkim. Koordynator projektów szkoleniowych w zakresie pracy zespołowej i przedsiębiorczości. Wykładowca studiów podyplomowych i studiów MBA. Pasjonat gier strategicznych i decyzyjnych, które wykorzystuje w trakcie prowadzonych przez siebie warsztatów.

dr Grażyna Gołębiowska

Doktor nauk ekonomicznych. Współpracuje z Uniwersytetem WSB Merito Szczecin i prowadzi zajęcia z zarządzania, zarządzania zasobami ludzkimi, nauki o organizacji i zachowań organizacyjnych. Jest wieloletnim wykładowcą

☺promotorem prac dyplomowych (licencjackich i magisterskich). Doświadczenie zdobywała, pracując jako wykładowca w wielu uczelniach niepublicznych oraz publicznych w Szczecinie, m.in. na Politechnice Szczecińskiej oraz Uniwersytecie Szczecińskim, a także w☺instytucjach kształcenia podyplomowego. Doświadczenie praktyczne uzyskała na stażu przemysłowym w Szczecińskiej Stoczni Remontowej „Gryfia”.

współautor podręczników akademickich takich jak: „Przedsiębiorstwo turystyczne w gospodarce wolnorynkowej” (UEP Poznań), „Kompendium wiedzy o turystyce” (PWN Warszawa) czy „Turystyka w badaniach ekonomicznych” (PWN Warszawa). Uczestnik licznych programów międzynarodowych oraz członek Komitetów Naukowych wielu konferencji. Autor publikacji w czasopismach branżowych, recenzent i redaktor licznych wydań naukowych. Twórca cyklicznej konferencji „Gremium Ekspertów Turystyki”.

dr Małgorzata Lewandowska

Doktor nauk społecznych w dyscyplinie psychologia. Interdyscyplinarne studia doktoranckie ukończyła na Uniwersytecie Humanistycznospołecznym SWPS we Wrocławiu. Jej zainteresowania naukowe skupiają się wokół psychologii społecznej oraz psychologii rozwojowej i wychowawczej. Swoje doświadczenia zawodowe zdobywała w wielu miejscach m.in. jako żołnierz zawodowy w Marynarce Wojennej w Świnoujściu czy autor scenariuszy we współpracy z wydawnictwem "Nowa Era". Od 2017 roku realizuje się zawodowo jako nauczyciel wychowania przedszkolnego w grupie 3-4 latków, a od 2022 roku także jako adiunkt na kierunkach psychologia w biznesie oraz pedagogika na Uniwersytecie WSB Merito Szczecin. Jest członkiem Polskiego Stowarzyszenia Psychologii Społecznej. Interesuje się problematyką zastosowania nowych technologii i sztucznej inteligencji w dydaktyce, a także uczeniem się sprzyjającym mózgowi. Odbyla wiele szkoleń z tego zakresu, które aktywnie wdraża w swojej pracy ze studentami.

Partnerzy kierunku



Business Club Szczecin

Co jeszcze musisz wiedzieć?

☺☺☺☺☺Psychologia w biznesie pozwala właścicielom, specjalistom i menedżerom **głębiej spojrzeć na zarządzanie**, bazując na najnowszym stanie wiedzy psychologicznej i socjologicznej dotyczącej jednostek i zespołów funkcjonujących w relacjach biznesowych i organizacyjnych. Wiedza i umiejętności absolwentów tego kierunku są wsparciem w sprawniejszym funkcjonowaniu organizacji gospodarczych, co przyczynia się do budowania ich przewagi konkurencyjnej.

Osoby obejmujące stanowiska menedżerskie po tym kierunku **rozumieją procesy psychologiczne i**

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczecin a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

potrafią nadać im właściwego znaczenia w efektywnej działalności biznesowej.

Studia w ponad 70% swojej treści o charakterze psychologicznym **pozwalają lepiej zrozumieć ludzi i ich motywacje** oraz zdobyć wiedzę na temat możliwości budowania relacji społecznych.

Atutem studiów jest łączenie wiedzy teoretycznej i praktycznej z zakresu psychologii oraz nauk o zarządzaniu i jakości. Takie połączenie pozwala każdemu odnaleźć się zarówno w prowadzeniu własnej działalności, jak i w pracy w małych i średnich przedsiębiorstwach oraz w dużych korporacjach.

Dzięki wiedzy i umiejętnościom z zakresu psychologii i biznesu, nie tylko lepiej zrozumiesz innych, ale również będziesz działać w biznesie skuteczniej i jednocześnie z satysfakcją dla siebie i dla tych, z którymi pracujesz.

Special promotion for candidates.

Nie czekaj, zapisz się online. Pierwsi korzystają najwięcej!

Zapisując się do 17 lipca zyskujesz:

800 zł dzięki niższe w czesnym, która na studiach I stopnia rozliczana jest na pierwszym roku studiów, obniżając proporcjonalnie każdą kolejną ratę czesnego.

Dodatkowo jesteś zwolniony(-na) z opłaty wpisowej w wysokości 85 zł.

do 17 lipca
czesne już od
323 zł ~~390 zł~~
miesięcznie

Ceny dla kandydatów

Czesne równe

Wybierając ten system płatności, cena katalogowa przez cały okres studiów będzie taka sama. Jeśli zapisujesz się wcześniej i korzystasz z promocji, to przysługującą Ci zniżkę rozliczamy w I roku studiów, więc czesne będzie wtedy niższe, niż na roku II i III.

Czesne stopniowane

Płacisz niższe raty na pierwszym roku. W ciągu następnych lat opłata stopniowo wzrasta. 😊 Jeśli zapisujesz się wcześniej i korzystasz z promocji, to przysługującą Ci zniżkę rozliczamy w I roku studiów.

Elastyczny system opłat

Sam decydujesz, w ilu ratach będziesz opłacać czesne (1, 2, 10 czy w 12). Pozwoli Ci to efektywniej zarządzać swoim budżetem. Zwróć uwagę jednak, że na III roku studiów licencjackich oraz IV roku studiów inżynierskich płatność możliwa jest do rozłożenia na maksymalnie 10 rat.

Stypendia i dodatkowe zniżki

Pamiętaj także, że w WSB Merito możesz ubiegać się zarówno o takie same stypendia, jakie otrzymują studenci uczelni publicznych, jak również unikalne dla studentów WSB Merito, które fundujemy ze środków własnych uczelni. To sposób na realne obniżenie czesnego.

Sprawdź, z jakich stypendiów i dodatkowych zniżek możesz skorzystać.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczytem a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Stacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	5750 zł 6550 zł
	2 rok	6550 zł
	3 rok	6550 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2975 zł 3375 zł
	2 rok	3375 zł
	3 rok	3375 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	615 zł 695 zł
	2 rok	695 zł
	3 rok	695 zł

Rok nauki	Czesne
-----------	--------

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczyt a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

12 rat	1 rok	523 zł 590-zł
	2 rok	590 zł
	3 rok	695 zł (10 rat)

Stacjonarne - Gwarantowane czesne stopniowane

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	4650 zł 5450-zł
	2 rok	6750 zł
	3 rok	8250 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2405 zł 2805-zł
	2 rok	3475 zł
	3 rok	4250 zł

Rok nauki	Czesne

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczecin a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

10 rat	1 rok	500 zł 580 zł
	2 rok	715 zł
	3 rok	875 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	423 zł 490 zł
	2 rok	610 zł
	3 rok	875 zł (10 rat)

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	5750 zł 6550 zł
	2 rok	6550 zł
	3 rok	6550 zł

Rok nauki	Czesne

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczytem a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

2 raty	1 rok	2975 zł 3375 zł
	2 rok	3375 zł
	3 rok	3375 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	615 zł 695 zł
	2 rok	695 zł
	3 rok	695 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	523 zł 590 zł
	2 rok	590 zł
	3 rok	695 zł (10 rat)

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stopniowane

Rok nauki	Czesne
-----------	--------

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczyt a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

1 rata	1 rok	4650 zł 5450-zł
	2 rok	6750 zł
	3 rok	8250 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2405 zł 2805-zł
	2 rok	3475 zł
	3 rok	4250 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	500 zł 580-zł
	2 rok	715 zł
	3 rok	875 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	423 zł 490-zł
	2 rok	610 zł
	3 rok	875 zł (10 rat)

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczytem a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Ceny dla kandydatów z zagranicy

Gwarantowane czesne stałe

Masz pewność, że przez cały okres studiów wysokość czesnego będzie taka sama. Jeśli zapisujesz się wcześniej i korzystasz z promocji w czesnym to pamiętaj, że przysługującą Ci zniżkę rozliczamy w I roku studiów, więc czesne będzie wtedy niższe, niż na roku II i III.

Opłata rekrutacyjna

Kandydatów z zagranicy, niestudiujących na zasadach dotyczących obywateli polskich, obowiązuje bezzwrotna opłata rekrutacyjna w wysokości 400 zł.

Stacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	5750 zł 6550 zł
	2 rok	6550 zł
	3 rok	6550 zł
	Rok nauki	Czesne

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczyt a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

2 raty	1 rok	2975 zł 3375 zł
	2 rok	3375 zł
	3 rok	3375 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	615 zł 695 zł
	2 rok	695 zł
	3 rok	695 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	523 zł 590 zł
	2 rok	590 zł
	3 rok	695 zł (10 rat)

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

Rok nauki	Czesne
-----------	--------

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczecin a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

1 rata	1 rok	5750 zł 6550 zł
	2 rok	6550 zł
	3 rok	6550 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2975 zł 3375 zł
	2 rok	3375 zł
	3 rok	3375 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	615 zł 695 zł
	2 rok	695 zł
	3 rok	695 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	523 zł 590 zł
	2 rok	590 zł
	3 rok	695 zł (10 rat)

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczyt a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Ceny dla absolwentów WSB i WSB Merito

Gwarantowane czesne stałe

Wybierając ten system płatności masz pewność, że przez cały okres studiów wysokość czesnego będzie taka sama. Jeśli zapisujesz się wcześniej i korzystasz z promocji w czesnym to pamiętaj, że przysługującą Ci zniżkę rozliczamy w I roku studiów, więc czesne będzie wtedy niższe, niż na roku II i III.

Gwarantowane czesne stopniowane

Płacisz bardzo niskie czesne na pierwszym roku, bez względu na to czy korzystasz z promocji czy nie. W ciągu następnych lat opłata stopniowo wzrasta. Gwarantujemy jednak, że wysokość czesnego na wszystkich latach studiów, będziesz znać od samego początku i jego wysokość Cię nie zaskoczy.

Elastyczny system opłat

Sam decydujesz, w ilu ratach będziesz opłacać czesne (1, 2, 10 czy w 12). Pozwoli Ci to efektywniej zarządzać swoim budżetem. Zwróć uwagę jednak, że na III roku studiów licencjackich oraz IV roku studiów inżynierskich płatność możliwa jest do rozłożenia na maksymalnie 10 rat.

Stypendia i dodatkowe zniżki

Pamiętaj także, że w WSB Merito możesz ubiegać się zarówno o takie same stypendia, jakie otrzymują studenci uczelni publicznych, jak również unikalne dla studentów WSB Merito, które fundujemy ze środków własnych uczelni. To sposób na realne obniżenie czesnego.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczytem a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Sprawdź, z jakich stypendiów i dodatkowych zniżek możesz skorzystać.

Stacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	5350 zł 6550 zł
	2 rok	6550 zł
	3 rok	6550 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2775 zł 3375 zł
	2 rok	3375 zł
	3 rok	3375 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	575 zł 695 zł
	2 rok	695 zł
	3 rok	695 zł

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczyt a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	490 zł 590-zł
	2 rok	590 zł
	3 rok	695 zł (10 rat)

Stacjonarne - Gwarantowane czesne stopniowane

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	4250 zł 5450-zł
	2 rok	6750 zł
	3 rok	8250 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2205 zł 2805-zł
	2 rok	3475 zł
	3 rok	4250 zł

Rok nauki	Czesne

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczecin a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

10 rat	1 rok	460 zł 580-zł
	2 rok	715 zł
	3 rok	875 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	390 zł 490-zł
	2 rok	610 zł
	3 rok	875 zł (10 rat)

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
1 rata	1 rok	5350 zł 6550-zł
	2 rok	6550 zł
	3 rok	6550 zł

Rok nauki	Czesne

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczecin a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

2 raty	1 rok	2775 zł 3375 zł
	2 rok	3375 zł
	3 rok	3375 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	575 zł 695 zł
	2 rok	695 zł
	3 rok	695 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	490 zł 590 zł
	2 rok	590 zł
	3 rok	695 zł (10 rat)

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stopniowane

Rok nauki	Czesne
-----------	--------

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczycin a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

1 rata	1 rok	4250 zł 5450 zł
	2 rok	6750 zł
	3 rok	8250 zł

	Rok nauki	Czesne
2 raty	1 rok	2205 zł 2805 zł
	2 rok	3475 zł
	3 rok	4250 zł

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	460 zł 580 zł
	2 rok	715 zł
	3 rok	875 zł

	Rok nauki	Czesne
12 rat	1 rok	390 zł 490 zł
	2 rok	610 zł
	3 rok	875 zł (10 rat)

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między szczyt a studentem zawierana jest w formie pisemnej.