

Sales strategies and techniques

- Specjalność - studia I stopnia

Kierunek: Zarządzanie (Management) - studia anglojęzyczne

Hybrydowe Studia licencjackie Angielski

Description of the course

You will learn indirect and direct sales techniques.

You will gain knowledge of customer typology.

You will master the techniques of sales psychology.

You will learn how to use sales support programs and applications.

You will gain knowledge of building and supporting sales structures.

We will teach you how to conduct negotiations.

You will deepen your knowledge of product and service design methods.

You will understand the role of marketing instruments in sales activation activities. You will learn the essence, structure and development hierarchy of sales enterprises.

You will learn to distinguish between types of customers and easily adapt the form and content of communication to their needs.

You will learn and put into practice verbal and non-verbal communication techniques.

What else?

According to Harvard Business Review, more than 90% of salespeople believe that speed of response to customer inquiries is critical to sales success.

According to Forbes, more than 60% of customers believe that personalized attention to their needs is key to successful sales.

According to Salesforce, more than 70% of customers believe that providing personalized content is key to building customer relationships.

According to HubSpot, more than 70% of customers believe that a positive customer service experience influences their purchase decision.

According to Salesforce, more than 80% of customers believe that the customer experience is as important as the product itself.

Employment opportunities

sales specialist
sales team leader
customer advisor
company representative
export specialist
product manager
key account manager
own business (use of knowledge and skills)😊😊



Program studiów

Program studiów obejmuje przedmioty kierunkowe, realizowane przez wszystkich studentów oraz przedmioty specjalnościowe indywidualnie dobrane do poszczególnych specjalności, które możesz wybrać.

PRZEDMIOTY REALIZOWANE W RAMACH SPECJALNOŚCI

B2B and B2C sales
E-commerce and e-commerce
Selling in the service industry
Creating sales proposals
Customer relationship management
Leadership and sales manager
Sales promotion

Special promotion for candidates.

Nie czekaj, zapisz się online. Pierwsi korzystają najwięcej!

Zapisując się do 17 lipca, zyskujesz:

800 zł dzięki niżce w czesnym, która na studiach I stopnia rozliczana jest na pierwszym roku studiów, obniżając proporcjonalnie każdą kolejną ratę czesnego.
Dodatkowo jesteś zwolniony(-na) z opłaty wpisowej w wysokości 85 zł.

do 17 lipca
czesne już od
316 zł ~~383 zł~~
miesięcznie

Najniższa cena z ostatnich 30 dni: 316 zł/mies.

Ceny dla absolwentów WSB i WSB Merito

Gwarantowane czesne stałe

Wybierając ten system płatności masz pewność, że przez cały okres studiów wysokość czesnego będzie taka sama. Jeśli zapisujesz się wcześniej i korzystasz z promocji w czesnym to pamiętaj, że przysługującą Ci zniżkę rozliczamy w I roku studiów, więc czesne będzie wtedy niższe, niż na roku II i III.

Gwarantowane czesne stopniowane

Płacisz bardzo niskie czesne na pierwszym roku, bez względu na to czy korzystasz z promocji czy nie. W ciągu następnych lat opłata stopniowo wzrasta. Gwarantujemy jednak, że wysokość czesnego na wszystkich latach studiów, będziesz znać od samego początku i jego wysokość Cię nie zaskoczy.

Elastyczny system opłat

Sam decydujesz, w ilu ratach będziesz opłacać czesne (1, 2, 10 czy w 12). Pozwoli Ci to efektywniej zarządzać swoim budżetem. Zwróć uwagę jednak, że na III roku studiów licencjackich oraz IV roku studiów inżynierskich płatność możliwa jest do rozłożenia na maksymalnie 10 rat.

Stypendia i dodatkowe zniżki

Pamiętaj także, że na Uniwersytecie WSB Merito w Toruniu możesz ubiegać się zarówno o takie same stypendia, jakie

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między torun a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

otrzymują studenci uczelni publicznych, jak również unikalne dla studentów Uniwersytetu WSB Merito w Toruniu, które fundujemy ze środków własnych uniwersytetu. To sposób na realne obniżenie czesnego.

Sprawdź, z jakich stypendiów i dodatkowych zniżek możesz skorzystać.

Stacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

| | Rok nauki | Czesne |
|---------------|--------------|-----------------|
| 1 rata | 1 rok | 12650 zł |
| | 2 rok | 12650 zł |
| | 3 rok | 12650 zł |

| | Rok nauki | Czesne |
|---------------|--------------|----------------|
| 2 raty | 1 rok | 6325 zł |
| | 2 rok | 6325 zł |
| | 3 rok | 6325 zł |

| | Rok nauki | Czesne |
|---------------|--------------|----------------|
| 10 rat | 1 rok | 1265 zł |
| | 2 rok | 1265 zł |
| | 3 rok | 1265 zł |

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między torun a studentem zawierana jest w formie pisemnej.