

Zarządzanie sprzedażą

WROCŁAW

Program studiów

Program kierunku studiów podyplomowych Zarządzanie sprzedażą, który możesz wybrać na specjalności Zarządzanie przedsiębiorstwem.



Liczba godzin: **176**



Liczba zjazdów: **12**

Czynnik ludzki w zarządzaniu (32 godz.)

- Lider i jego zespół (12 godz.)
- Psychologia biznesu (12 godz.)
- Budowa relacji z klientami (8 godz.)

Aspekty prawno-ekonomiczne zarządzania (32 godz.)

- Prawo w biznesie (12 godz.)
- Źródła finansowania biznesu (8 godz.)
- Biznesplan (12 godz.)

Kompetencje handlowców (32 godz.)

- Rozwój kompetencji sprzedawców (8 godz.)
- Negocjacje handlowe (8 godz.)
- Kreowanie wizerunku osobistego (8 godz.)
- Prowadzenie prezentacji biznesowych (8 godz.)

Zarządzanie sprzedażą (48 godz.)

- Planowanie sprzedaży (4 godz.)
- Analizy ekonomiczno-finansowe w sprzedaży (8 godz.)
- Zawieranie kontraktów handlowych (8 godz.)
- Udział w przetargach publicznych (8 godz.)
- Budowanie struktur handlowych (4 godz.)
- Techniki sprzedaży (8 godz.)
- Zarządzanie obsługą klienta (4 godz.)
- Systemy IT w sprzedaży (4 godz.)



Kierowanie zespołem handlowym (16 godz.)

- Rekrutacja i selekcja handlowców (4 godz.)
- Motywowanie handlowców (4 godz.)
- Ocena i rozwój handlowców (4 godz.)
- Podział kompetencji w zespole handlowym (4 godz.)

Gra biznesowa (16 godz.)

Gra biznesowa

<https://www.merito.pl/wroclaw/studia-i-szkolenia/studia-podyplomowe/kierunki/zarzadzanie-sprzedaza-0>