

Wystąpienia publiczne i przywództwo w biznesie

- Kierunek - studia podyplomowe

Tradycyjne 2 semestry Rekrutacja zakończona OD PAŹDZIERNIKA

Opis kierunku



Gwarantujemy pełną zgodność z przepisami prawa i najwyższe standardy edukacyjne.

Przygotujemy Cię do publicznego zabierania głosu w wielu sytuacjach zawodowych i pełnienia roli lidera w swojej organizacji. W czasie zajęć przełamięs strach przed publicznym zabieraniem głosu, nauczysz się przemawiać pewnie i przekonująco, a także rozwiniesz umiejętności przywódcze. Program studiów został stworzony przez praktyków i ludzi biznesu, którzy wiedzą, że występowania publicznego i przywództwa możesz nauczyć się jedynie w praktyce, dlatego czekają Cię zajęcia, w których wielokrotnie staniesz przed audytorium i pod opieką naszych ekspertów zdobędziesz umiejętności, których potrzebujesz.

Zapoznaj się z opiniami absolwentów III i IV edycji studiów oraz oceną zajęć:

[OPINIE ABSOLWENTÓW 2023/2024](#)

[OCENA ZAJĘĆ 2023/2024](#)

[OPINIE ABSOLWENTÓW 2022/2023](#)

[OCENA ZAJĘĆ 2022/2023](#)

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między wrocław a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Studia realizowane w formie niestacjonarnej (tradycyjnej), czyli w salach wykładowych w weekendy.

Nową wiedzę i umiejętności zdobywasz, dzięki zajęciom realizowanym w murach uczelni podczas weekendowych zjazdów, zgodnie z ustalonym harmonogramem zjazdów.

Co zyskujesz?

- Przygotujesz się do publicznego zabierania głosu w wielu sytuacjach zawodowych i pełnienia roli lidera w swojej organizacji. W czasie zajęć przełamiesz strach przed publicznym zabieraniem głosu, nauczysz się przemawiać pewnie i przekonująco, a także rozwiniesz umiejętności przywódcze.
- Będziesz uczestniczył w symulacjach wystąpień publicznych i wygłaszać przemówienia informacyjne, okolicznościowe, motywacyjne, improwizowane, kryzysowe, inspirujące i sprzedażowe.
- Dostaniesz nagrane przy użyciu kamery ćwiczenia/treningi/symulacje. Będzie to materiał do analizy własnej pracy i monitorowania własnych postępów.
- Podczas zajęć będziesz miał możliwość wymiany doświadczeń z praktykami mającymi wieloletnie doświadczenie w konkretnych obszarach związanych z wystąpieniami publicznymi i przywództwem. 100% naszej kadry regularnie występuje publicznie, ponad 50% naszego zespołu jest lub było liderami w swoich organizacjach.

Dla kogo?

Studia skierowane są do:

- menedżerów średniego i wyższego szczebla,
- prezesów i właścicieli firm,
- dyrektorów regionalnych i sprzedawców,
- doradców klienta,
- negocjatorów,
- trenerów biznesu i liderów,
- nauczycieli i wykładowców,
- dziennikarzy i prezenterów,
- polityków,
- konferansjerów i aktorów.

Dokument ukończenia studiów

Jako absolwent naszej uczelni otrzymasz świadectwo ukończenia studiów podyplomowych zgodnie z przepisami, jakie zostały określone przez Ministerstwo Edukacji i Nauki.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między wrocław a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Bezpłatne szkolenia biznesowe

Uczestnikom naszych studiów podyplomowych i naszym absolwentom dajemy możliwość uzyskania dodatkowych kwalifikacji przez uczestnictwo w **4 bezpłatnych szkoleniach biznesowych** (tematyka szkoleń podawana jest w II semestrze).

Udział w szkoleniach potwierdzany jest certyfikatami, które wydawane są wraz ze świadectwem ukończenia studiów podyplomowych. Szkolenia realizowane są zazwyczaj w wybrany weekend majowy.

[SPRAWDŹ SZCZEGÓŁY](#)

Zasady rekrutacji

Pamiętaj, że studia podyplomowe możesz zacząć, jeśli masz wykształcenie wyższe (licencjackie, inżynierskie lub magisterskie). **Oznacza to, że nie musisz posiadać dyplomu magistra i już po studiach I stopnia możesz zacząć studia podyplomowe.** O przyjęciu na studia decyduje kolejność zgłoszeń oraz konieczność złożenia kompletu dokumentów i spełnienia wymogów wynikających z zasad rekrutacji.

Pierwszym krokiem do zapisów na studia jest wypełnienie **internetowego formularza rekrutacyjnego**.

Zachęcamy do zapoznania się ze stroną zasada rekrutacji, na której krok po kroku przeprowadzimy Cię przez formularz rekrutacyjny. Na stronie znajdziesz też regulaminy oraz wzory dokumentów do druku.

[ZAPOZNAJ SIĘ Z ZASADAMI REKRUTACJI](#)

Zastrzegamy sobie prawo do nieuruchomienia kierunku w przypadku niewystarczającej ilości zgłoszeń.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między wrocław a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Bezzwrotne dotacje na studia

Sprawdź jakie dofinansowanie na studia podyplomowe ze źródeł zewnętrznych możesz otrzymać. Dopłata możliwa jest dzięki współpracy z instytucjami, które przyznają środki na rozwój kompetencji i podnoszenie kwalifikacji zawodowych m.in. Baza Usług Rozwojowych (BUR) czy Krajowy Fundusz Szkoleniowy (KFS).

Do zdobycia jest **do 100% dofinansowania do studiów podyplomowych. A to oznacza, że studia możesz mieć całkowicie za darmo!**

SPRAWDŹ SZCZEGÓŁY

"

Dużym atutem kierunku jest fakt, że wybrane ćwiczenia i symulacje z wystąpień publicznych będą nagrywane przy użyciu kamery i przekazywane uczestnikom studiów jako materiał do analizy własnej pracy i monitorowania własnych postępów. Kadra kierunku regularnie występuje publicznie, a ponad 50% naszego zespołu to byli lub obecni liderzy w swoich organizacjach, co znacząco wpłynie na poziom przekazywanej wiedzy. Dodatkowo, w celu ugruntowania zdobytych umiejętności, na ostatnim zjeździe odbędzie się symulacja konferencji biznesowej, na której uczestnicy wygłoszą przygotowane przez siebie wystąpienia.

"

Patryk Kleczkowski

Kierownik merytoryczny kierunku | Zaawansowany mówca i lider w Toastmasters International

Program studiów

Program studiów podyplomowych na kierunku wystąpienia publiczne i przywództwo w biznesie na Uniwersytecie WSB Merito we Wrocławiu.



Liczba miesięcy nauki:



Liczba godzin: **168**



Liczba zjazdów: **11**



Liczba semestrów: **2**

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między wrocław a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

PODSTAWY WYSTĄPIEŃ PUBLICZNYCH (8 godz.)

- Wyznaczanie ogólnego i szczegółowego celu wystąpienia
- Kreatywne techniki tworzenia wystąpień publicznych
- Tworzenie struktury nowoczesnej prezentacji
- Skuteczne techniki radzenia sobie z tremą
- Efektywne sposoby zapamiętywania wystąpień

Dzięki temu modułowi postawisz pierwsze kroki w wystąpieniach publicznych. Nauczysz się sprawnie konstruować wystąpienia publiczne i osiągać cele ważne dla Ciebie i Twojej organizacji. Sprawdzone techniki pozwolą Ci na efektywne zapamiętanie i wygłaszanie krótkich, średnich i długich wystąpień, dzięki czemu ze spokojem będziesz w stanie przekazać to, na czym Ci zależy.

NETWORKING I AUTOPREZENTACJA (4 godz.)

- Networking, jako narzędzie do budowania trwałych relacji biznesowych
- Autoprezentacja siebie i firmy

Dzięki temu modułowi przećwiczysz łatwy sposób nawiązywania pierwszego kontaktu i szybkiego budowania wiarygodności w oczach rozmówcy.

PERSWAZJA JAKO NARZĘDZIE WPLYWOWEGO LIDERA I MÓWCY (16 godz.)

- Sposoby udzielania wspierającej i rozwijającej informacji zwrotnej
- Budowanie zaufania i kontaktu z publicznością
- Wykorzystanie automatyzmów do moralnego wywierania wpływu
- Utrzymywanie zainteresowania i wzbudzanie pragnienia
- Zastosowanie reguł wywierania wpływu w wystąpieniach publicznych

W tym module opanujesz ważną sztukę przekonywania innych do swoich pomysłów lub zachęcania ludzi do podejmowania określonych działań.

GŁOS I MOWA CIAŁA JAKO SKUTECZNE NARZĘDZIA KOMUNIKACJI (8 godz.)

- Techniki modulacji i emisji głosu

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między wrocław a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

- Odkrycie własnego optimum w zakresie głośności, intonacji i tempa
- Naturalna postawa
- Celowe poruszanie się podczas wystąpienia
- Wspierające gesty i spójna mimika

Dzięki temu modułowi wzmocnisz swój przekaz odpowiednią postawą, ruchem po scenie i celowymi gestami. Nauczysz się, jak efektywnie korzystać ze swojego głosu, aby być odbieranym jako pewny siebie mówca i przekonujący lider.

RETORYKA, CZYLI SKUTECZNE UŻYCIĘ SŁOWA (4 godz.)

- Słowo i jego znaczenie
- Dobór słów oraz konstrukcja zdań
- Figury retoryczne
- Logiczne wystawianie się

Dzięki temu modułowi poznasz rzadko stosowaną na wysokim poziomie sztukę retoryki, dzięki której wyróżnisz się jako mówca w świecie biznesu.

PRZYWÓDZTWO, CZYLI AUTENTYCZNA KOMUNIKACJA (16 godz.)

- Pięć etapów budowy pozycji lidera w zespole
- Expose menedżera
- Storytelling w praktyce lidera
- Prezentowanie wizji i planów strategicznych w interesujący, zrozumiały i motywujący sposób
- Przywództwo a zarządzanie

Dzięki temu modułowi zdobędziesz umiejętność szybkiego i skutecznego zjednywania zespołu pozwalającego na realizację celów biznesowych.

NATURALNY LIDER I MÓWCY (8 godz.)

- Mówienie o emocjach tu i teraz jako wpływowe narzędzie komunikacji
- Bezpośrednie i pośrednie wywoływanie emocji
- Ja jako autentyczny lider i mówca
- Budowanie i wydobywanie naturalności lidera i mówcy
- Mówienie o wartościach w działaniu

W tym module zdefiniujesz to, co czyni Cię autentycznym mówcą. Znajdziesz swoje silne strony naturalnego lidera, na bazie których będziesz prowadził swoje wystąpienia.

IMPROWIZACJA, CZYLI SKUTECZNE RADZENIE SOBIE W TRUDNYCH SYTUACJACH (8 godz.)

- Odpowiedź na trudne sytuacje sceniczne
- Sztuka błyskawicznego doboru słów
- Wystąpienie pod presją

Dzięki temu modułowi w łatwy sposób będziesz podejmował się występów bez względu na temat, okoliczności i publiczność, a co najważniejsze, bez potrzeby czasu na przygotowanie.

STORYTELLING W BIZNESIE (16 godz.)

- Z czego powinna składać się dobra historia
- Jak wykreować bohatera
- Kim jest Twój wróg
- Dlaczego Twój biznes potrzebuje fabuły
- Opowieść o Twoich wartościach
- Ty jako bohater

W tym module poznasz się na starym i możliwości jego wykorzystania w życiu prywatnym i zawodowym.

ERYSTYKA I SZTUKA ARGUMENTOWANIA (8 godz.)

- Chwyty erystyczne
- Typy argumentów
- Jak argumentować, by przekonać
- Wygrywanie debat



Dzięki temu modułowi nauczysz się wygrywać spory i używać trafnych argumentów podczas występów publicznych, spotkań biznesowych i debat.

PROFESJONALNY WIZERUNEK MÓWCY (8 godz.)

- Praca z kamerą, mikrofonem i mównicą
- Wygląd zewnętrzny jako skuteczne narzędzie budowania wizerunku

Dzięki temu modułowi wykreujesz swój pozytywny wizerunek pracując z kamerą, mikrofonem i mównicą. Dowiesz się, jak wypaść profesjonalnie podczas wystąpienia na żywo.

WYSTĄPIENIA PUBLICZNE W MEDIACH (8 godz.)

- Występy w mediach – jak zainteresować media swoją osobą
- Najważniejsze zasady wystąpień publicznych w mediach
- Zarządzanie emocjami i budowanie stanu mówcy podczas wystąpień publicznych
- Obniżanie stresu podczas wystąpień publicznych

Dzięki temu modułowi dowiesz się, jak skutecznie zaprezentować się w świecie mediów. Co robić, a czego unikać, aby zostać odebrany w sposób, na jakim Ci zależy.

WYSTĄPIENIA PUBLICZNE I KOMUNIKACJA ONLINE (8 godz.)

- Prowadzenie spotkań online i komunikacja z zespołem
- Prezentowanie danych i przekazywanie informacji podczas wideokonferencji
- Wystąpienia publiczne online

W tym module dowiesz się, jak skutecznie prowadzić spotkania online, jak prezentować dane ważne dla Twojej organizacji oraz jak występować publicznie podczas spotkań wideo. Przedmiot w całości realizowany online.

PREZENTACJE SPRZEDAŻOWE (16 godz.)

- Określenie własnej osobowości prezenterkiej
- Stworzenie biznesowej prezentacji realizującej zadany cel

Dzięki temu modułowi stworzysz profesjonalną prezentację i nauczysz się w wiarygodny sposób bronić swoich pomysłów.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między wrocław a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

WYSTĄPIENIA PUBLICZNE PODCZAS EVENTÓW (8 godz.)

- Prowadzenie eventu
- Zapowiadanie mówcy, podziękowania i wręczenie nagród
- Bycie prelegentem podczas konferencji

W tym module poznasz sekrety prowadzenia wydarzeń biznesowych. Nauczysz się fachowo zarządzać wydarzeniem z perspektywy sceny i posiadasz zdolność łatwego kierowania uwagą odbiorców.

SYMULACJE WYSTĄPIEŃ PUBLICZNYCH (24 godz.)

- Prezentacje biznesowe (8 godz.)
- Przemówienia tematyczne (informacyjne, okolicznościowe, motywacyjne, improwizowane, kryzysowe, inspirujące) (16 godz.)

Dzięki temu modułowi poznasz zasady tworzenia mów tematycznych. Rezultatem tego będzie swoboda w zabieraniu głosu bez względu na okoliczności.

Forma zaliczenia



wystąpienie publiczne
podczas symulowanej
konferencji biznesowej

Wykładowcy

Patryk Kleczkowski

Kierownik merytoryczny kierunku. Nauczyciel języka polskiego. Absolwent Wydziału Humanistycznego Uniwersytetu Warmińsko-Mazurskiego w Olsztynie na kierunku filologia polska. Od 2013 roku pracuje w Publicznej Szkole Gastronomicznej HO-GA Technikum we Wrocławiu. Ukończył studia menedżerskie w Wyższej Szkole Bankowej we Wrocławiu (obecnie Uniwersytet WSB Merito). Jest zaawansowanym mówcą i liderem w Toastmasters International.

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między wrocław a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Razem z uczniami założył klub mówców i liderów dla młodzieży Toastmasters School Gavel Club, a także zorganizował Youth Leadership Program. Ukończył na Harvard University kurs online Leaders of Learning oraz na The University of Queensland kurs online Deep Learning through Transformative Pedagogy.

Robert Umpirowicz

Certyfikowany trener Dale Carnegie Training w obszarach: wystąpienia publiczne, sprzedaż i komunikacja w biznesie, coach biznesu i mówca w Toastmasters International. Wicemistrz Polski w 2018 roku w konkursie ewaluacji przemówień w Toastmasters International. Absolwent Akademii Ekonomicznej we Wrocławiu, ukończył studia podyplomowe z zakresu psychologii w życiu firmy w Szkole Wyższej Psychologii Społecznej, zdobywał wiedzę w obszarze coachingu w Laboratorium Psychoedukacji w Warszawie. Trener biznesu wyszkolony przez szkołę trenerską o nazwie Moderator we Wrocławiu. Wieloletni praktyk sprzedaży. Obecnie właściciel firmy trenerskiej RU-Rozwój Umiejętności Robert Umpirowicz, specjalizującej się w propagowaniu idei obrony przed manipulacją. Miłośnik sztuk walki z uprawnieniami trenerskimi o specjalności samoobrona. Uwielbia chodzić po górach, z wiekiem chodzenie zamienia w czytanie książek z zakresu psychologii biznesu.

Barbara Gańcza

Certyfikowany trener II stopnia (rozwój osobisty i umiejętności miękkie), ukończyła prawo na Uniwersytecie Wrocławskim, specjalizuje się w prawie ochrony danych osobowych i własności intelektualnej. Ponadto absolwentka studiów podyplomowych z kierunków: pedagogika, przedsiębiorczość i zarządzanie zasobami ludzkimi. Od kilkunastu lat wykładowca akademicki w Wrocławskiej Wyższej Szkole Informatyki Stosowanej i Wyższej Szkole Handlowej realizująca wykłady z zakresu przedsiębiorczości, treningu i coachingu managerskiego. Prowadzi sesje coachingu zespołowego i indywidualnego. Posiada ponad 20-letnie doświadczenie w zakresie szkoleń z kompetencji miękkich (w tym z autoprezentacji i wystąpień publicznych), szkoliła polityków, managerów, kadrę kierowniczą i innych. W latach 2016-18 współpracowała z Business Toastmasters Wrocław. Realizuje wiele projektów zagranicznych wspierających rozwój potencjału uczestników oraz budowy i prezentacji ich biznesu. Ma w dorobku współpracę z Isla University w Porto, cykl warsztatów na Uniwersytecie w Beninie, w Nigerii, projekty edukacyjne w Hiszpanii. Właścicielka firmy szkoleniowej „NAJLEPSZE SZKOLENIA” realizującej zlecenia dla firm, administracji publicznej i klientów indywidualnych. Promuje etykę w życiu osobistym i biznesie.

dr Mirosław Tarasiewicz

Doktor ekonomii w dyscyplinie nauk o zarządzaniu. Absolwent Politechniki Wrocławskiej i studiów MBA na Uniwersytecie Ekonomicznym we Wrocławiu. Zajmuje się zagadnieniami przywództwa, motywacji wewnętrznej menedżerów, motywacji zewnętrznej oraz problemami budowy skutecznych procesów zarządzania w organizacjach działających w wysoce konkurencyjnym i zmiennym otoczeniu biznesowym. Autor opracowań i publikacji poświęconych tym zagadnieniom, współautor książki „Alfabet mitów menedżerskich”. Absolwent Szkoły Trenerów Biznesu Moderator, certyfikowany trener Dale Carnegie Training. Zajmuje się coachingiem biznesowym, absolwent Szkoły Coachingu Moderator.

Członek Polskiego Towarzystwa Trenerów Biznesu. Prowadzi projekty szkoleniowe z zakresu przywództwa, budowy

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między wrocław a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

relacji biznesowych, negocjacji

i zarządzania sprzedażą dla czołowych firm działających na rynku polskim. Praktyk zarządzania, menedżer z ponad 20-letnim doświadczeniem w kierowaniu organizacjami biznesowymi o różnej skali działania. W firmach, w których pracował

odpowiadał za obszary sprzedaży i dystrybucji B2B. Przez większość swojej kariery zawodowej związany był z branżą nowych technologii. Zajmował wysokie pozycje menedżerskie w organizacjach polskich i międzynarodowych. Uczestniczył i kierował procesami budowy i restrukturyzacji działów sprzedaży. Projekty te obejmowały zatrudnianie nowych sprzedawców, budowę systemów kontrolnych i motywacyjnych, bieżące zarządzanie operacyjne, rozwój rynku i rozwój kompetencji pracowników działów sprzedaży. Członek władz spółek kapitałowych, w tym także notowanych na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie.

Artur Jóskowiak

Improwizator, nauczyciel, trener improwizacji oraz technik teatralnych w biznesie, komik. Wykładowca Improwizacji Aktorskiej we wrocławskiej Akademii Sztuk Teatralnych. Dyrektor artystyczny Dolnośląskiego Festiwalu Improwizacji Teatralnej DOLi. Absolwent filologii polskiej na Uniwersytecie Wrocławskim. Współzałożyciel Teatru Improwizacji Improkracja, duetu improwizatorskiego Dwaj Panowie oraz Akademii Improwizacji – największego ośrodka szkoleniowego technikami improv na Dolnym Śląsku. Improwizacji scenicznej uczył się od trenerów m.in. z Second City (USA), iO Chicago (USA), Upright Citizens Brigade (USA), Annoyance Theatre (USA), Teatribu (Włochy), The Nursery Theatre (UK), Austrii, Francji, Izraela, Argentyny, Słowenii, Amsterdamu, Australii, Kanady, Niemiec. Ze sceną związany od 2006 roku.

Cyril Junior Dim

Urodzony w Wielkiej Brytanii, ale wychowany w Zimbabwie, Cyril jest międzynarodowym mówcą i trenerem z 13-letnim doświadczeniem w wystąpieniach publicznych. Cyril spędził 2 lata wspierając inicjatywę w Zimbabwie, aby oferować bezpłatne szkolenia z wystąpień publicznych, komunikacji i przywództwa dla uczniów szkół średnich, których inaczej nie byłoby na nie stać. Był trenerem prowincjonalnego zespołu debat w Harare na mistrzostwach kraju w 2017 roku. Został także dwukrotnym krajowym mistrzem wystąpień publicznych (w dwóch krajach i dwóch różnych językach), mistrzem Europy 2020 w wystąpieniach publicznych oraz mistrzem świata w wystąpieniach publicznych w 2022 roku w ramach Toastmasters International. Posiada również 3 międzynarodowe tytuły w Dystrykcie 7 krajów w zakresie oceny mowy, mówienia improwizowanego i mówienia humorystycznego. Cyril jako inżynier oprogramowania i absolwent kierunku Computer Science na Politechnice Wrocławskiej szuka najlepszego punktu w branży technologicznej, w którym sztukę wystąpień publicznych można połączyć z nauką o tworzeniu oprogramowania, aby zapewnić technologię, która zrewolucjonizuje świat.

- Zobacz, jak Cyril wygłasza swoje zwycięskie przemówienie i zostaje mistrzem świata w wystąpieniach publicznych Toastmasters 2022
- Zobacz wywiad, jakiego Cyril udzielił dla Dzień Dobry TVN

Aleksandra Szczepaniak

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między wrocław a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Zawodowo zajmuje się wystąpieniami publicznymi i komunikacją w języku polskim, angielskim i hiszpańskim. Uczęszczała do Szkoły Animatorów Kultury i Bibliotekarzy we Wrocławiu o profilu teatralnym. Pracowała jako reporterka i prezenterka w Radio Wrocław, w radiowroclow.com oraz w magazynie kulturalnym PIK. Prowadzi szkolenia z zakresu występów publicznych w WeDo Academy. Szkoli start upy oraz firmy z branż tak różnorodnych jak budownictwo, meblarstwo czy rozwiązania IT. Jako konferansjerka prowadziła wiele międzynarodowych konferencji z zakresu medycyny, psychologii biznesu, logistyki i transportu, a nawet mediów społecznościowych. Użycza głosu firmom przy produkcji filmów promocyjnych. Prowadzi zajęcia „Public Speaking in English” dla kierunku International Management w WSB. Jest zasłużonym członkiem klubu Toastmasters we Wrocławiu, laureatką i finalistką konkursów krasomówczych na poziomie europejskim w Toastmasters International (Szwecja 2015, Polska 2015-2019, Grecja 2018). W maju 2019 roku uzyskała tytuł Mistrza Ewaluacji Dystryktu 108 w Toastmasters International obejmującego obszar 5 krajów: Polski, Litwy, Łotwy, Estonii i Finlandii.

Adam Pioch

Ekspert z zakresu storytellingu. Przez wielu uznawany za pasjonata i mistrza opowieści grozy. Wykłada m.in. na studiach Executive MBA na Uniwersytecie WSB Merito we Wrocławiu. Posiada certyfikaty:

- DTM – najwyższy możliwy do osiągnięcia poziom w Toastmasters International.
- Train The Trainer – T. Harv Eker Signature Program, Success Resources.

Współautor książki „Biblia e-Biznesu 2” oraz „Biblia e-Biznesu 3”. Twórca marki Storytelling Power!

Katarzyna Rzemyszkiewicz

Przedsiębiorca związany z branżą szkoleniową i dofinansowaniami europejskimi. Certyfikowany Facylitator APMG International. Mówca i lider w Toastmasters International. Z wykształcenia Mediator – ukończyła Dialog i Doradztwo Społeczne (specjalizacja Mediacja i Aktywizacja Potencjału Ludzkiego) na Uniwersytecie im. Adama Mickiewicza w Poznaniu. Najlepszy mówca wydziałowej Debaty Oksfordzkiej. Wielokrotny sędzia i marszałek Debat Oksfordzkich w Fundacji Projekty Edukacyjne. Konferansjer, m.in. na gali otwarcia Poznańskiej Ligi Debat i na Konwencie Rozwoju „Różnorodności, nie inności”. Prywatnie pasjonatka jogi i mody. Prowadziła własną strefę jogi na Poland Rock Festiwal. Jest modelką w Polskiej Akademii Mody Poznań i agencji M-DUO Warszawa.

Artur Makiela

Nauczyciel występów publicznych, trener mentalny i hipnotyzer. Przez media określany jako najbardziej znany hipnotyzer w Polsce. W 2018 roku występował w czołowym programie wiosennej ramówki TVN. Ekspert, który pomaga klientom podnosić standardy oraz jakość pracy i życia w zakresie emocji, motywacji, planowania celów oraz strategii ich osiągania, a także specjalista w zakresie występów publicznych. Twórca systemu występów publicznych P.E.R.F.O.R.M.[™]. Pięciokrotny mówca konferencji TEDx. Konferansjer z 20-letnim doświadczeniem. Prowadził m.in. Fanzone Warsaw UEFA EURO 2012 i Strefa Kibica FIS World Cup, Zakopane 2019. Dawniej pracował jako prowadzący audycje radiowe w Polsce i Finlandii, a także jako redaktor i content editor w TVN24. Studiował Filologię Polską na

Dane zamieszczone w niniejszej karcie kierunku mają charakter wyłącznie informacyjny. Dane te nie stanowią oferty zawarcia umowy w rozumieniu art. 66 i nast. kodeksu cywilnego. Zgodnie z art. 160 ust. 3 ustawy z dnia 27 lipca 2005 roku Prawo o szkolnictwie wyższym, umowa między wrocław a studentem zawierana jest w formie pisemnej.

Uniwersytecie Łódzkim i Journalism and Mass Communication na Uniwersytecie w Tampere. Założyciel Polskiej Akademii Rozwoju Osobistego oraz Profesjonalnej Szkoły Hipnoterapii. Członek British Association of Hypnotherapy oraz International Association of Professional Conversational Hypnotists.

Ceny dla kandydatów

Studia to inwestycja, która się zwraca

Na Uniwersytecie WSB Merito szanujemy Twój czas i pieniądze, dlatego o finansach mówimy otwarcie. Nie mnożymy dodatkowych opłat, nie przemycamy małym druczkiem ukrytych kosztów. U nas wiesz dokładnie, za co płacisz.

Studia podyplomowe to inwestycja, która zwraca się już w ich trakcie, w postaci nowych umiejętności i kontaktów, które owocują w biznesie. Wybierz studia podyplomowe na naszej uczelni i przekonaj się na własnym przykładzie, jak inwestować w siebie, aby czerpać z tego korzyści teraz i w przyszłości.

Zapoznaj się z informacją nt. organizacji roku akademickiego czy zasadami wystawiania faktury.

[ORGANIZACJA ROKU / FAKTURY](#)

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	710 zł

Ceny dla absolwentów WSB i WSB Merito

Studia to inwestycja, która się zwraca

Na Uniwersytecie WSB Merito szanujemy Twój czas i pieniądze, dlatego o finansach mówimy otwarcie. Nie mnożymy dodatkowych opłat, nie przemycamy małym druczkiem ukrytych kosztów. U nas wiesz dokładnie, za co płacisz.

Studia podyplomowe to inwestycja, która zwraca się już w ich trakcie, w postaci nowych umiejętności i kontaktów, które owocują w biznesie. Wybierz studia podyplomowe na naszej uczelni i przekonaj się na własnym przykładzie, jak inwestować w siebie, aby czerpać z tego korzyści teraz i w przyszłości.

Niestacjonarne - Gwarantowane czesne stałe

	Rok nauki	Czesne
10 rat	1 rok	710 zł